



ویژه‌نامه صادرات
و فرصت‌های
سرمایه‌گذاری
ایران و عمان

جناب آقای مسعود طاهری مهر

انتصاب شایسته جنابعالی را به عنوان مسئول میز
عمان صمیمانه تبریک عرض می‌نمایم.

علیرضا روغنیان
دبیر ویژه‌نامه

سفیر کشورمان در مسقط با وزیر نفت و گاز عمان دیدار کرد

گسترش همکاری‌های دو جانبه تهران - مسقط



عمان در جذب سرمایه‌گذاری خارجی سال
۲۰۴۰ قدرت اقتصادی منطقه و رقیب ایران
می‌شود



علیرضا روغنیان
دبیر ویژه‌نامه

عمان براساس سند چشم‌انداز ۲۰۴۰ خود، درصد قابل توجهی از سرمایه‌گذاری شرکت‌های خارجی علاقه‌مند به حضور در بازار بزرگ نیم‌میلیارد نفری خاورمیانه و شمال آفریقا را جذب خواهد کرد.

براساس اعلام روزنامه تایمز عمان، برای رسیدن به این هدف بزرگ شاید به ظاهر به ۱۱ میلیارد گالن آب شیرین، بیش از نیم میلیون فرصت کاری جدید و خانه برای اسکان ۵۳ هزار معلم جدید برای تدریس بیش از نیم میلیون دانش‌آموز در ۲۰ هزار کلاس جدید و از همه مهم‌تر ۶۳ کیگاووات برق و سایر امکانات رفاهی و خدماتی (از جمله دکتر، پرستار، مهندس و غیره) نیاز باشد، ولی نکته مهم پتانسیل بالای موقعیت شغلی مناسب این کشور در ۲۵ سال آینده است.

سرمایه‌گذاری مورد نیاز چیزی حدود ۲۵ میلیارد ریال عمانی (نزدیک به ۱۰۰ میلیارد دلار) است تا عمان را به یک قطب اقتصادی و توریستی منطقه تبدیل کند. بدیهی است عمان در سند چشم‌انداز ۲۰۴۰ خود که ۱۰ سال بعد از سند چشم‌انداز ۲۰۳۰ عربستان سعودی و ۱۵ سال بعد از سند چشم‌انداز ۲۰۲۵ (۱۴۰۴ شمسی) ایران به وقوع خواهد پیوست، درصد قابل توجهی از سرمایه‌گذاری شرکت‌های خارجی علاقه‌مند به حضور در بازار بزرگ نیم‌میلیارد نفری خاورمیانه و شمال آفریقا را جذب خواهد کرد.

اما راهکار چیست؟ نکته مهمی که از هم‌اکنون دولتمردان و سیاستمداران کشور باید مدنظر داشته باشند، برنامه‌ریزی در جهت توسعه صادرات نیروی انسانی متخصص به این کشور دوست و همسایه است. ایران با جمعیت بالغ بر ۹۱ میلیون نفری خود در سال ۲۰۴۰، باید از هم‌اکنون برنامه‌ریزی لازم جهت اشتغال نیروی کار مازاد خود در این کشور سلطان‌نشین و به عبارت بهتر توسعه صادرات نیروی متخصص را به عمل آورد.

در نشست مشترک اتاق بازرگانی با مدیران بانک‌های سامان، خاورمیانه و صحرای بررسی شد

همکاری بانکی ایران و عمان گسترش می‌یابد

دکتر عقیلی از دیگر اقدامات بانکی مؤثر در این زمینه را بحث ضمانتنامه‌های بانکی دانست که این ضمانتنامه‌ها از سوی دو بانک قابلیت اجرایی دارد. وی افزود: در حال مذاکره هستیم تا مقداری اعتبار لازم به‌عنوان تسهیلات هم به شرکت‌های ما در عمان داده شود و بالعکس بانک خاورمیانه نیز برای شرکت‌های عمانی در ایران که بانک صحرای تضمین آن را می‌کند تسهیلات اعطا کند.

مدیرعامل بانک سامان هم در این نشست ضمن تقدیر و تشکر از ریاست محترم اتاق مشترک ایران و عمان گفت: تا نزدیک شاهد بوده‌ام که جناب آقای ضرابی چگونه برای برقراری روابط تجاری و بانکی دو کشور تلاش و کوشش می‌دارند. طاهری سابقه ارتباط بانکی کشورمان با سلطنت عمان را بسیار طولانی تعریف کرد که به سال‌های ۱۹۷۰ - ۱۹۷۱ میلادی برمی‌گردد و نخستین واحد بانک‌های ایرانی در آنجا افتتاح شد. ایشان تأکید کرد که روابط عمان و کشورمان از همان سال‌ها تاکنون بسیار صمیمانه و دوستانه بوده است و نظام بانکی آن کشور به سرعت پیشرفت کرده اینک در سطح و استاندارد بانک‌های مهم اروپایی فعالیت می‌کنند. وی گفت: امیدوار هستیم شرایط مناسبی برقرار شود تا تجار و سرمایه‌گذاران هر دو کشور بتوانند با خیال آسوده از خدمات بانکی هر دو کشور بهره‌مند شوند. طاهری گفت: به شرکت‌ها و موسسات تجاری ایرانی که علاقه‌مند توسعه روابط تجاری و استفاده از خدمات بانکی در سلطنت عمان و بازارهای دیگر از کانال این کشور هستند، توصیه می‌شود دفتری به صورت مالکیت مشترک با افراد یا شرکت‌های محلی طبق مقررات آن کشور در مسقط یا به نام خود در یکی از بنادر آزاد آن کشور به ثبت برسانند تا از این طریق به مانند یک فرد عمانی از مزایا و خدمات بانکی آن کشور استفاده کنند. این کمک می‌کند تا در ایجاد روابط با بانک‌های آن کشور از نظر KYC مشکلی پیش نیاید. طاهری گفت: شرکت‌های ایرانی می‌توانند برای کلیه عملیات بانکی خود خصوصاً گشایش اعتبارات وارداتی و صادراتی، صدور ضمانتنامه‌ها و نقل و انتقالات وجوه از طریق آن دفتر اقدام کنند. در صورت احتیاج به واردات کالا از کشورهای دیگر شرکت‌های ایرانی می‌توانند از بانک خود در ایران اعتبارات اسنادی یا ضمانتنامه به نفع دفتر خود در عمان نزد بانک صحرای صادر کنند و آن دفتر متقابلاً می‌تواند از بانک صحرای تقاضای گشایش اعتبارات اسنادی یا ضمانتنامه‌های متقابل برای طرف‌های نهایی در کشورهای دیگر صادر کند. در مورد گشایش این‌گونه اعتبارات اسنادی متقابل نیازی به ورود کالا به بنادر عمان نیست و کالا می‌تواند برحسب توافق از مبدا به بنادر ایران حمل شود. دفتر مزبور نیز می‌تواند از بانک صحرای تسهیلات سرمایه در گردش لازم اخذ کند و لازمه این کار این است که سابقه معاملاتی و نیز صورت‌های مالی سه ساله‌ای از فعالیت‌های خود به بانک صحرای ارائه کنند تا اینکه آن بانک بتواند از نظر اعتباری آن دفتر را ارزیابی کند. اما مادام که این دوره سه ساله منقضی نشده است تجار ایرانی می‌توانند با ارائه ضمانتنامه بانکی از ایران به نفع آن دفتر نزد بانک صحرای از خطوط اعتباری استفاده کنند. وی گفت: بانک صحرای به‌عنوان همکار نزدیک بانک سامان در ایران تسهیلات و امکانات زیادی را برای سرمایه‌گذاران فراهم کرده که امید است تجار محترم ایرانی از این خدمات بهره‌برداری کنند.

افتتاح حساب هستند، وی همچنین از تلاش‌ها و پیگیری‌های مدیران عامل بانک‌های سامان و خاورمیانه و همچنین بانک مرکزی در جهت ایجاد این تسهیلات تقدیر کرد.

ایران و عمان

در ادامه این نشست قائم مقام مدیرعامل بانک صحرای ضمن تشکر از رئیس اتاق مشترک ایران و عمان در پیگیری برقراری ارتباط بانک صحرای با بانک‌های ایران، مزیت‌های سرمایه‌گذاری در عمان را بی‌نظیر دانست و گفت: بانک جهانی از عمان به‌عنوان یک قدرت نوظهور در اقتصاد یاد می‌کند و این مرهون برنامه‌ریزی اصولی و فراهم شدن زمینه‌های سرمایه‌گذاری در این کشور است.

وی با اشاره به عمر ۱۰ ساله بانک صحرای در عمان گفت: در همین مدت کوتاه موفق به ایجاد ۲۰ شعبه بانک به علاوه دو بانک اسلامی با ۷۰۰ کارمند

انجام شده در حال حاضر، منطقه آزاد با سرمایه‌گذاری خود اقدام به احداث دفتر کرده است و توافق کردیم به منظور سرعت در کار، دفاتر موقتی ایجاد شود که مشکل ثبت شرکت حل شود که این دفاتر نیز هم‌اکنون آماده است. ضرابی گفت: در مجموع منطقه آزاد صحرای برای سرمایه‌گذاران و تجار ایرانی تسهیلات ویژه و خاصی در نظر گرفته است و شرکت‌های ایرانی با سرمایه ۱۰۰ درصد می‌توانند با مراجعه به one stop shop منطقه آزاد صحرای ظرف مدت کوتاهی ثبت شرکت خود را انجام دهند و اقامت خود را دریافت کنند.

رئیس اتاق مشترک ایجاد خط کشتیرانی در سال ۹۴ و پیگیری برای توسعه این خطوط از بندر صحرای به بنادر دیگر و امضای تفاهت‌نامه با صندوق ضمانت صادرات و منطقه آزاد چابهار را از جمله اقدامات انجام شده اتاق مشترک اعلام کرد و گفت: بندر صحرای با همکاری کشورهای آمریکای لاتین

رئیس اتاق مشترک ایران و عمان، قائم مقام مدیرعامل بانک صحرای و مدیران عامل دو بانک خصوصی ایران، در نشست راه‌های همکاری بیشتر با بانک صحرای عمان را بررسی کردند.

در این نشست، رئیس اتاق مشترک با تشکر از اعضای محترم اتاق مشترک، قائم مقام مدیرعامل بانک صحرای و مدیران عامل بانک خاورمیانه و سامان به دلیل حضور در این جلسه گفت: کشور عمان با مردمانی نجیب و قابل اعتماد، سیاستمدارانی عاقل، صلح‌طلب و با درایت در ۴۰ سال گذشته کمک‌های بسیاری به ما کرده‌اند که اوج حسن رفتار آنها را می‌توان از بحث میانجیگری مناقشه هسته‌ای که نقشی فراموش‌نکردنی را برای ما رقم زدند بیان کرد و اکنون نیز با سرمایه‌گذاری‌های عظیم و ثبات اقتصادی و رتبه کسب‌وکار مناسب و تورم زیر ۳ درصد، فرصت طلایی برای تجار و بازرگانان و سرمایه‌گذاران ایرانی فراهم آورده‌اند؛ عمانی که در پی تفاهت‌نامه‌های جذاب در قالب تجارت آزاد (FTA) با آمریکا و سنگاپور و زیرساخت‌های بسیار خوب خصوصاً در مناطق آزاد و ۱۷ کشور عربی، آفریقای، متقابلاً تفاهت‌نامه آمریکا با کانادا و کشورهای آمریکای جنوبی، زمینه را برای صادرات کالاهای ما به این کشورها بدون تعرفه گمرکی فراهم آورده است.

وی گفت: با پیگیری انجام شده توسط اتاق مشترک و وزارت امور خارجه موضوع صدور ویزای موقت هم در سال گذشته حل شد ولی وزارت صمت با اختیار گرفتن آن، مأموریتی را که بایستی توسط بخش خصوصی صورت می‌گرفت با ما سلب کرد که امیدواریم در دولت جدید این کار به متولی اصلی آن باز گردد.

مهندس ضرابی در خصوص افزایش سطح مبادلات تجاری ایران و عمان در سال‌های اخیر گفت: در حالی که سال ۹۲ تنها ما ۱۴۸ میلیون دلار صادرات به عمان داشتیم بعد از ایجاد اتاق مشترک در این سال، سال ۹۵ این حجم صادرات به ۵۸۰ میلیون دلار رسید و کل حجم مبادلات به صورت مستقیم و غیرمستقیم بالغ بر یک میلیارد دلار شد و براساس پیش‌بینی برنامه‌ریزی بین دو کشور امیدواریم در سال ۲۰۱۷ کل حجم مبادلات تجاری براساس توافق انجام شده بین دو کشور به ۲ میلیارد دلار برسد.

محسن ضرابی به کاهش مراحل دوازده‌گانه ثبت شرکت در عمان به شش مرحله اشاره کرد و گفت: اکنون شما می‌توانید به‌صورت الکترونیکی ثبت شرکت را به راحتی انجام دهید یا با مراجعه به سازمان اثر را کمتر از ۴۸ ساعت ثبت شرکت خود را در مسقط انجام دهید.

رئیس اتاق مشترک از دیگر اقدامات انجام شده توسط این مجموعه به روند پله‌پله‌ای تسهیل سرمایه‌گذاری و همکاری با منطقه آزاد صحرای اشاره و تصریح کرد: سه سال پیش شما فقط می‌توانستید زمین اجاره و کارخانه تولیدی ایجاد کنید که در قدم بعد موافقت ثبت شرکت‌های لجستیک را دریافت کردیم و در ادامه اجازه ثبت شرکت‌های General trading را کسب کردیم که نیاز به اجاره زمین نبود، ولی کالا باید به عمان و بندر صحرای می‌آمد و در آنجا باراندازی شده و مجدداً بارگیری می‌شد، اما هفته گذشته توافق کردیم مجوز ثبت شرکت بازرگانی برای تجار ایرانی میسر شود که دیگر نیاز و ضرورتی برای ورود کالا به عمان هم وجود ندارد و شما می‌توانید با ثبت شرکت و اجاره دفتر در منطقه آزاد صحرای عمان کار تجاری انجام دهید. وی در خصوص دفتر هم گفت: اول بحث این بود که زمین اجاره و دفتر هم باید توسط آن شرکت ایرانی احداث شود که با رایزنی‌های



آفریقای جنوبی به‌دنبال هاب موادغذایی به‌خصوص میوه و سبزیجات است که با رایزنی‌های انجام شده توافق کردیم ما هم در این بحث سهیم و شریک باشیم و با توجه به اختلاف فصل می‌توانیم در این زمینه بازار خوبی را برای خود فراهم آوریم.

مهندس ضرابی با اشاره به اینکه تمام مأموریت‌های تجار و سرمایه‌گذاران منوط به ارتباط مؤثر و مطمئن بانکی است، گفت: بانک صحرای بعد از بانک مسقط که در ایران دفتر نمایندگی ایجاد کرده است از هشت ماه پیش برای ارتباط با بانک‌های ایرانی مذاکرات خود را شروع کرده است که جا دارد از آقای مصطفی مختار، قائم مقام محترم این بانک که برای این کار سفرهای زیادی به کشورمان داشته‌اند تقدیر و تشکر کنم. رئیس اتاق مشترک گفت: توافقات خوبی بین بانک صحرای و بانک خاورمیانه و سامان و همچنین سایر بانک‌های کشورمان انجام شده و این بانک رابطه کارگزار خود را با بانک‌های خاورمیانه، سامان، پارسین و سینا برقرار کرده و دو بانک کارآفرین و پاس‌گاد هم به این مجموعه اضافه خواهند شد و بانک‌های ملت، اقتصاد نوین، تجارت، ملی، رفاه، صنعت و معدن و توسعه صادرات هم در حال

شده‌ایم و با تشریح مزیت سرمایه‌گذاری در عمان، این کشور را در زمینه سرمایه‌گذاری خاص و ویژه اعلام کرد و گفت: یکی از راه‌های ارتباطی و اطلاع از شرایط بانک صحرای ارتباط تجار و بازرگانان با اتاق مشترک ایران و عمان است.

مدیرعامل بانک خاورمیانه که در این نشست حضور داشت با تشکر از اتاق مشترک ایران و عمان گفت: آقای ضرابی با قبول سختی‌های بسیار، تلاش درخور توجهی برای برقراری روابط بانکی دو کشور متحمل شده‌اند. آقای عقیلی با اشاره به حسن رفتار مردم و مسئولان عمانی با ایرانی‌ها گفت: با مذاکراتی که با بانک صحرای انجام شده است اکنون گشایش اعتبار اسنادی بین دو بانک خاورمیانه و صحرای برقرار و به واسطه این بانک با کشورهای دیگری هم که ارتباط نداریم، این امکان فراهم شده است.

عقیلی گفت: اگر قبل از این از طریق صرافی‌ها پول جابه‌جا می‌شد و کار با ریسک بالایی بود اکنون از طریق بانک صحرای این کار امکان‌پذیر و توافق شده است با هر کشوری قصد تجارت داشته باشید امکان گشایش ال سی وجود داشته باشد.

سفیر کشورمان در مسقط با وزیر نفت و گاز عمان دیدار کرد

گسترش همکاری‌های دو جانبه تهران-مسقط

سفیر ایران در مسقط، پیام دعوت وزیر نفت جمهوری اسلامی ایران را به وزیر نفت و گاز عمان برای سفر به تهران تقدیم وی کرد. «محمد رضا نوری شاهرودی» سفیر جمهوری اسلامی ایران در مسقط روز دوشنبه ۳۰ مردادماه با «محمد بن حمد الرمحی» وزیر نفت و گاز عمان دیدار کرد و درباره همکاری‌های دوجانبه در بخش‌های نفت و گاز رایزنی کردند. طرف عمانی نیز با ابراز رضایت از روند رو به گسترش همکاری‌های دو جانبه تهران-مسقط، ابراز امیدواری کرد که در نخستین فرصت به ایران سفر کند.

براساس این گزارش، چهارم شهریورماه سال ۹۲ در حاشیه سفر سلطان قابوس، پادشاه عمان به ایران «محمد حمد الرمحی» وزیر نفت این کشور با وزیر نفت کشورمان دیدار کرده بود. در این دیدار «بیژن زنگنه» وزیر نفت ایران و «محمد حمد الرمحی» وزیر نفت عمان در مجموعه سعدآباد تهران در زمینه صادرات گاز یک یادداشت تفاهم امضا کردند. براساس این یادداشت تفاهم، دو طرف توافق کردند که در مدت بسیار کوتاهی عملیات احداث خط لوله گاز ایران به عمان آغاز شود. صادرات گاز ایران به عمان برای ۲۵ سال برنامه‌ریزی و ارزش گاز صادراتی در این مدت با توجه به قیمت‌های روز ۶۰ میلیارد دلار تخمین زده شد.

کمتر از یک روز پس از امضای این یادداشت تفاهم، شرکت ملی صادرات گاز ایران از مشخص شدن مسیر صادرات گاز ایران به عمان خبر داد. بر این اساس، احداث خط لوله‌ای از رودان به کوه مبارک و از آنجا به سوهار در عمان به‌عنوان بهترین گزینه ممکن برای صادرات گاز به عمان مطرح شد. اما مقامات عمانی در قبول این مسیر به‌عنوان بهترین و بهینه‌ترین مسیر احداث خط لوله صادراتی تردید کردند و عملاً آغاز احداث زیرساخت‌های صادرات گاز ایران به عمان به بعد موکول شد. در سال ۹۲ زمان آغاز صادرات گاز ایران به عمان، سال ۹۴ عنوان شده بود، اما با عدم تحقق این برنامه، وزرای دو کشور بازم پای میز مذاکره نشستند. مذاکره آخر وزرای دو کشور به دیدار نوزدهم بهمن ماه سال گذشته بازمی‌گردد که در این دیدار موافقتنامه بین شرکت ملی نفت ایران و وزارت نفت و گاز عمان با عنوان چارچوب کلی توافق (Frame work Agreement) برای احداث خط لوله صادرات گاز ایران به عمان که مهلت آن به پایان رسیده بود، دوباره تمدید شد. توافقات اولیه برای صادرات گاز ایران به عمان مبنی بر آغاز صادرات زیردریایی گاز به این کشور در سال ۲۰۲۰ است که باید دید آیا دوباره این تاریخ با تأخیر مواجه می‌شود یا دو طرف نسبت به انجام توافقات فی مابین جدی هستند.



خسرواتاج تشریح کرد

حمایت از صادرات نیازمند عزم ملی است

از دیگر اقدام کاهش یافته می‌توان به برخی محصولات کشاورزی از جمله بسته اشاره کرد که به دلیل صادرات بالای محصول در سال گذشته؛ باتوجه به اینکه برداشت محصول در سال جدید حدوداً در شهریورماه صورت می‌گیرد، لذا تناژ زیادی از سال گذشته برای صادرات در سال جدید باقی نمانده است. باقیمانده کاهش صادرات چهار ماهه نیز مربوط به کاهش در صادرات میعانات گازی بوده است. خسرواتاج تصریح کرد: اقدام مورد اشاره جمعا حدود ۱٫۴ میلیارد دلار کاهش ارزش صادرات غیرنفتی را در ۴ چهار ماهه سال جاری نسبت به مدت مشابه سال قبل رقم زده است که معادل ۸/۹درصد می‌شود. عملکرد صادرات در سال گذشته نسبت به سال ۹۴ حدود ۳٫۵درصد رشد ارزشی و ۳۸درصد رشد وزنی داشته، لذا در واقع در سال ۹۵ کاهش نداشتیم، اما موفق به نیل به هدف ۵۰میلیارد دلار نشدیم. بر این اساس می‌توان نتیجه گرفت تنوع‌بخشی به اقلام صادراتی یک نیاز ضروری است و باید ظرفیت‌سازی‌های جدیدی در محصولات صادراتی ایجاد شود.

کل سازمان توسعه تجارت اضافه کرد: موارد ذکر شده در بالا عوامل عمومی است که در کلان، بر صادرات مؤثر است و باعث شده صادرات غیرنفتی نتواند به رشد مورد نظر برسد، ولی علاوه بر آن صادرات هریک از گروه‌های مختلف کالایی که از هدف تعیین شده عقب هستند، دلایل خاص خود را دارند. از جمله کاهش صادرات در بخش محصولات شیمیایی و پتروشیمی، به‌علت مشکلات چند ماهه گذشته برای صدور این محصولات به کشور چین بوده است. این کشور اخیراً مقررات خاصی در موضوع مبارزه با پولشویی و ارتباط یکپارچه سیستم گمرکی و بانکی ایجاد کرده که تشریفات ورود کالا به چین را سخت‌تر از گذشته کرده است. بخشی دیگر از این کاهش، به کالاهایی همچون فولاد و مس برمی‌گردد که به‌دلیل تأکید بر تأمین بیشتر بازار داخل، ظرفیت صادراتی کاهش یافته است. در نتیجه به علت اولویت تأمین نیاز داخلی، حدود ۶۰۰ میلیون دلار در چهار ماهه سال جاری نسبت به مدت مشابه سال قبل، کاهش در صادرات مس و ورق‌های فولادی ایجاد شده است.



طاهری‌مهر:

بازار عمان مستعد ورود کالاهای ایرانی

داشته باشیم و باید فرهنگ کاری آنها را درک کنیم. طاهری‌مهر تصریح کرد: یکی از محورهای مهم کاری ما در عمان در چند سال گذشته صادرات خدمات فنی مهندسی بود و عمان به‌دنبال توسعه زیرساخت‌هاست و می‌توانیم در این حوزه کارهای خوبی انجام بدهیم. وی تصریح کرد: در استان‌های کشور قابلیت‌ها و ظرفیت‌های بسیار زیادی وجود دارد که با نیازهای کشور عمان هم‌سواست و باید با مطالعه و دقت وارد این عرصه شد. مسئول میز عمان در سازمان توسعه تجارت ایران می‌بینم این است که قاطبه تجار شاید درک درست و مناسبی از شرایط و فرهنگ اقتصادی عمان نداشته باشند و بدون بازدید میدانی از این کشور می‌خواهند در بازار جایگاه پیدا کنند، درحالی‌که برای حضور در بازار عمان باید در این کشور حضور فعالانه

هاب صادرات شیلات فعالیت کند صادرکنندگان این قبیل محصولات نیز می‌توانند نسبت به تأمین نیازهای عمانی‌ها در بخش تأمین فرآورده‌های دریایی به تحقق این هدف کمک شایانی کنند. مسئول میز عمان در سازمان توسعه تجارت ایران اظهار کرد: محصولات صادراتی ما به عمان در چند سال گذشته عمدتاً سیمان، قیر، صیفی‌جات، سنگ‌های ساختمانی، مصالح ساختمانی، محصولات مسی و... بوده است. وی افزود: آنچه به‌عنوان چالش مهم فرآوری صادرکنندگان کشورمان می‌بینم این است که قاطبه تجار شاید درک درست و مناسبی از شرایط و فرهنگ اقتصادی عمان نداشته باشند و بدون بازدید میدانی از این کشور می‌خواهند در بازار جایگاه پیدا کنند، درحالی‌که برای حضور در بازار عمان باید در این کشور حضور فعالانه



گفت‌وگو با مدیرعامل بانک توسعه صادرات ایران:

رشد تسهیلات سرمایه‌گذاری به مقصد عمان

تأمین مالی بنگاه‌های کوچک و متوسط به منظور ارتقای توان تولید و رقابتی شدن اقدام کرده است. - **با کدام کشورهای اروپایی بانکی بین‌المللی دارید و آیا با بانک‌های عمانی قراردادی امضا کرده‌اید؟** با کشور عمان نیز ارتباط بانکی برقرار شده است. بانک Bank of Muscat دو حساب به ریال عمان و یورو به نام این بانک افتتاح کرده و ضمناً فرآیند برقراری روابط کارگزاری Bank Sohar در آن کشور نیز در مراحل نهایی است. - **آیا در دوران پسا برجام، قدرت چانه‌زنی ایران در میان بانک‌های جهان افزایش یافته است؟** به‌طور کلی پس از اجرایی شدن برجام و رفع تحریم‌های ثانویه وضع شده علیه بانک توسعه صادرات ایران، ملاحظاتی و نگرانی‌های بانک‌های سراسر جهان از لحاظ رعایت مقررات تطبیق، مبارزه با پولشویی و تأمین مالی تروریسم به میزان قابل ملاحظه‌ای کاهش یافته است و همین امر موجب شده با تقویت و تنوع هر چه بیشتر پورتفوی کارگزاران قدرت چانه‌زنی بانک در عرصه بین‌المللی بیشتر شود. - **وضعیت صدور ضمانت‌نامه‌های ارزی برای صادرات در بانک توسعه صادرات چگونه است؟** درسال ۹۴ تعداد ۲۲ فقره ضمانت‌نامه ارزی به مبلغ کل ۶۰۸۳٫۷۳۲ دلار، درسال ۹۵ تعداد ۴۶ فقره به مبلغ کل ۲۳۰٫۶۹۶٫۶۳۰ دلار و تا پایان خردادماه سال ۹۶ شش فقره به مبلغ کل ۲۳۰٫۶۹۶٫۶۳۰ دلار صادر شده است.

مذاکرات و بررسی‌های کارشناسی به عمل آمده، هیأت‌مدیره محترم بانک مصوب کرده که بانک یکی از ۱۹ پروژه پتروشیمی معرفی شده در شهرک پتروشیمی مکران واقع در منطقه آزاد چابهار را برای بررسی کارشناسی مورد پذیرش قرار دهد. در نظر است این پروژه با مشارکت یکی از هلدینگ‌های بزرگ پتروشیمی کشور انجام شود. منطقه مکران به‌دلیل گذر خط لوله انتقال گاز به پاکستان و هندوستان از نزدیکی آن و امکان دسترسی سهل و آسان به خوراک گاز متان از یک طرف و همچنین واقع شدن در سواحل دریای عمان در مدخل اقیانوس هند از طرف دیگر، موقعیت بسیار مناسب جهت صادرات محصولات پتروشیمی از طریق بندر در دست احداث در آن منطقه را دارا خواهد بود. محصول موضوع پروژه با توجه به مزیت‌های فوق‌الاشاره تماماً صادراتی بوده و پیش‌بینی می‌شود با قیمت‌های فعلی در بازار بین‌المللی و با ظرفیت ۱٫۶۵۰٫۰۰۰ تن، قریب به ۶۰۰ میلیون دلار ارزش آوری داشته باشد. - **چه فعالیت‌هایی برای ارتقای کیفیت و بالا بردن وضعیت رقابتی صادرات کشور انجام داده‌اید؟** مخصوصاً در رابطه با کشور عمان؟ بانک توسعه صادرات همواره رشد صادرات غیر نفتی کشور و رقابتی شدن کالاها و خدمات ایرانی در عرصه بین‌المللی را مدنظر قرار داده، به‌طوری‌که از طریق مهم‌ترین اقدامات از جمله کاهش نرخ سود تسهیلات براساس اعتبارسنجی مشتریان، پرداخت پارانه سود به صادرکنندگان، تأمین مالی زنجیره تولید در شرکت‌های بزرگ،

گسترده‌ای برای جذب سرمایه‌گذاری خارجی در چند سال اخیر فراهم کند. طاهری‌مهر تصریح کرد: با توجه به اتمام منابع نفتی، عمان به‌دنبال جایگزین کردن منابع غیرنفتی و درآمد حاصل از فروش آن است و در این راستا توسعه صنعت گردشگری و ایجاد هاب منطقه‌ای صادرات مجدد شیلات و آبیان به ویژه از طریق منطقه جدید التاسیس دوقوم مورد توجه عمان قرار گرفته است. وی خاطر نشان کرد: این دو بخش می‌تواند برای فعالان اقتصادی ما نیز مهم باشد و ساخت هتل و مجتمع‌های گردشگری و ساخت‌وساز می‌تواند در زمینه گردشگری در این کشور فعال باشند و در بخش شیلات نیز از آنجایی که دولت عمان درصدد است با فرآوری و بسته‌بندی این محصولات در منطقه دوقوم، به‌عنوان

علی‌رضا روغنیان: حمایت از صادرات غیرنفتی به‌عنوان موتور محرک توسعه اقتصادی کشور همواره یکی از اولویت‌های مهم سیاست‌گذاری‌های دولت جمهوری اسلامی ایران است. کشور ما ظرفیت‌های بالقوه فراوانی برای تولید صادرات‌محور دارد، از این رو بانک توسعه صادرات به‌عنوان تنها بانک تخصصی کشور در این عرصه و در کنار سایر متولیان امر صادرات همواره درصدد حمایت از توسعه صادرات غیرنفتی به طرق مختلف از جمله تأمین مالی تسهیلات یا پذیرش تعهدات اعم از ارزی و ریالی و خلق راهکارهای جدید بدین منظور بوده است. در این راستا، توسعه کیفی صادرات کالا و خدمات فنی و مهندسی و فراهم کردن زمینه حضور در بازارهای بین‌المللی و ارتقای وضعیت رقابتی کالاها و خدمات ایرانی در بازارهای مذکور، اعطای تسهیلات و اعتبارات صادراتی و انجام معاملات ارزی در این خصوص، تضمین اعتبارات صادراتی و صدور انواع ضمانت‌نامه عهده بانک‌ها و موسسات مالی داخلی و خارجی، ارائه خدمات مشاورتی و اطلاعاتی به صادرکنندگان و مراجع ذی‌ربط در امر صادرات از اهم فعالیت‌های این بانک است. از سوی دیگر با توجه به محدودیت منابع این بانک طی سال‌های اخیر، همکاری با نهادهای مرتبط و تأثیرگذار در امر صادرات از جمله بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران، سازمان توسعه تجارت، صندوق توسعه ملی و... به منظور تأمین منابع و به تبع آن پاسخگویی بهتر و به موقع به نیاز ارزی و ریالی مشتریان خود را در سرلوحه اقدامات خود قرار داده است. در رابطه با موضوع صادرات با دکتر علی صالح‌آبادی مدیرعامل بانک توسعه صادرات ایران گفت‌وگویی انجام دادیم که می‌خوانید.

عناوین: تسهیلات سرمایه‌گذاری برای پروژه‌های صادراتی برای کشور عمان به چه میزان است؟ بانک توسعه صادرات به منظور تأمین سرمایه در گردش مورد نیاز شرکت‌های صادراتی در زمینه تجهیز کارگاه و هزینه‌های ضروری طرح (صدور خدمات فنی و مهندسی) در سنوات گذشته نسبت به اعطای تسهیلات ارزی به متقاضیان جهت احداث پالایشگاه، جاده‌سازی، احداث خط انتقال برق در کشور عمان اقدام کرده است. مبلغ تأمین مالی توسط بانک توسعه صادرات در احداث پالایشگاه رقم ۳میلیون و ۶۰۰ هزار یورو، احداث خط لوله انتقال آب ۵ میلیون و ۵۰۰ هزار یورو، ایجاد خطوط انتقال برق ۴۲۷ هزار یورو و جاده‌سازی یک میلیون و ۵۰۰ هزار یورو بوده است. - **میزان تعهد بانک در رابطه با طرح توسعه سواحل مکران از سوی این بانک و تأثیر آن بر میزان صادرات محصولات پتروشیمی کشور چقدر است؟** در راستای اجرای استراتژی‌های کلان کشور، هم‌اکنون طرح توسعه بندر چابهار با استفاده از منابع صندوق توسعه ملی و با عاملیت این بانک به مبلغ حدود ۴۰۰میلیون دلار در دست اجرا است. با بهره‌برداری از این پروژه در فاز یک، ظرفیت تخلیه و بارگیری بندر مذکور از ۱٫۵ میلیون تن فعلی به ۸٫۵ میلیون تن افزایش می‌یابد. یکی از برنامه‌های پیش‌بینی شده در طرح توسعه بندر چابهار امکان صادرات محصولات پتروشیمی از طریق این بندر است که با اجرای کامل آن این موضوع محقق خواهد شد. همچنین در جهت توسعه صادرات غیرنفتی، اخیراً نیز براساس



بانک توسعه صادرات ایران
EXPORT DEVELOPMENT
BANK OF IRAN



شرکت تجارت صنعت پتروشیمی خلیج فارس

صادرات به بیش از ۴۰ کشور جهان

PGPICC

One Company for all your petrochemical needs

از منظر کارشناسی در بینش ارزش آفرین هلدینگ‌ها، نفوذ وظیفه‌ای و خدماتی در شرکت‌ها یکی از مهم‌ترین اجزای ارزش آفرینی است. بر همین اساس در شرکت‌های بزرگی با ابعاد هلدینگ خلیج فارس تمرکز در خدمات بازرگانی علاوه بر رهبری کسب‌وکارها منجر به کاهش هزینه‌ها و افزایش حاشیه سود، کنترل بهینه جریان نقدی، ایجاد امکان نظارت و شفافیت بیشتر در فرآیند فروش، تقویت جایگاه نام تجاری و طرح‌ریزی مسیر توسعه شرکت بوده و مزایای جانبی از قبیل امکان تأمین مالی براساس قراردادهای فروش محصولات را فراهم می‌آورد و براساس همین مزایای تمامی شرکت‌های بزرگ تولیدکننده محصولات پتروشیمی در جهان نه تنها فروش عمده و سطح کلان خود را بر عهده دارند، بلکه وارد بحث بازاریابی موثری و رساندن محصولات به دست مصرف‌کننده نهایی نیز شده و زیرساخت‌های لازم را توسعه داده‌اند. شرکت تجارت صنعت نیز براساس همین نگاه و به منظور دستیابی به اهداف ذکر شده در مرداد ماه سال ۱۳۹۴ تأسیس شد و در دی ماه همان سال فعالیت جدی خود را آغاز کرد.



آدرس: تهران، میدان هفت تیر، خیابان کریم خان زند

شماره ۳۸ کد پستی: ۹۳۳۱۳-۱۵۸۴۸

تلفن: ۸۸۲۰۹۰۶۰ فکس: ۸۸۲۰۴۹۴

Email: info@pgpicc.com

Website: www.pgpicc.com

در حال حاضر عرضه محصولات ۱۱ پتروشیمی
زیرمجموعه هلدینگ خلیج فارس بر عهده این
شرکت بوده که اسامی آنان به شرح زیر است:
• پتروشیمی بندرامام
• پتروشیمی پارس
• پتروشیمی نوری
• پتروشیمی بوعلی سینا

• پتروشیمی مهر
• پتروشیمی آریاسول
• پتروشیمی ایلام
• پتروشیمی اروند
• پتروشیمی تندگوین
• پتروشیمی کارون
• پتروشیمی خوزستان

اهم دستاوردهای شرکت در سال ۱۳۹۵:
- صادرات به بیش از ۴۰ کشور
- فروش ۸.۵ میلیون تن محصول به ارزش ۱۶۴ هزار
میلیارد ریال
- صادرات بیش از ۳۶۶ هزار تن محصولات پلیمری به
ارزش ۳۹۱ میلیون دلار
- صادرات ۷ میلیون تن محصول به ارزش ۳.۳ میلیارد دلار

- صادرات ۵.۸ میلیون تن محصولات سوختی به
ارزش ۲.۳ میلیارد دلار
- عملیات فروش ۱۱ مجتمع پتروشیمی
- تحویل ۲۳۰ هزار تن محصول به ارزش ۲۵۰ میلیون
دلار در مقاصد مختلف صادراتی
- صادرات بیش از ۸۸۰ هزار تن محصولات
شیمیایی به ارزش ۶۹۴ میلیون دلار.

بررسی نقش معدن و صنایع معدنی در پیشرانی رشد اقتصادی در گفت‌وگو با بهرام سبحانی

ناشناخته برای سرمایه‌گذار خارجی



معدن و صنایع معدنی به‌عنوان یکی از مهم‌ترین بخش‌های صنعت کشور در سال‌های اخیر با چالش‌های فراوانی مواجه بوده است. به منظور بررسی نقش این صنعت در پیشرانی رشد اقتصادی کشور با بهرام سبحانی، مدیرعامل شرکت فولاد مبارکه اصفهان به گفت‌وگو نشستیم. سبحانی معتقد است کشور ما به دلیل ذخایر معدنی خدادادی‌اش می‌تواند گام‌های بلندتری در راه پیشرفت معادن بردارد، ولی هزینه‌های بالای این بخش باعث شده توسعه بیشتر در بخش معدن نیازمند جذب سرمایه‌گذاری‌های خارجی باشد. به گفته مدیرعامل فولاد مبارکه، در پی به ثمر رسیدن پرچام و رفع تحریم‌ها، شرایط برای جذب سرمایه‌گذاران خارجی مهیا شده، ولی این سرمایه‌گذاران به تنهایی قادر نخواهند بود صنایع معدنی را در جهت پیشرفت هدایت کنند. سبحانی معتقد است توسعه این صنعت نیازمند وفاق ملی است و در این میان نقش دولت به‌عنوان یک تسهیل‌کننده و سیاست‌گذار بسیار پررنگ است. او بر این باور است که با بهبود شرایط، شرکت فولاد مبارکه بتواند تا پایان سال جاری میزان تولید فولاد خام خود را به ۹ میلیون تن برساند.

هستیم، بانک‌های زیادی اعلام آمادگی می‌کنند، البته به شرطی که پوشش بیمه‌ای در قبال این فاینانس وجود داشته باشد. در واقع شرکت‌های بیمه خارجی باید حتماً منابع مالی را تضمین کنند تا اگر اتفاقی برای این منابع افتاد، شرکت یا شخصی که سرمایه و تجهیزات را وارد کشور می‌کند دچار خسارت نشود. در ایران هم به همین شکل است. وقتی یک سرمایه‌گذار قرار است پولش را به صنعت کشور وارد کند، باید به نحوی ریسک آن به وسیله دولت یا شرکت‌های بیمه پوشش داده شود. بخش خصوصی تا حدی می‌تواند این ریسک را متقبل شود از جایی به بعد بدون وجود قوانین پشتیبانی‌کننده سرمایه‌گذاران این حمایت امکان‌پذیر نخواهد بود.

سهم بخش معدن و صنایع معدنی از اقتصاد کشورهای هم‌چنین این سهم از اقتصاد کشور ما به چه میزان است؟

کشورهایی مانند استرالیا و برزیل عمدتاً معدنی هستند، ولی همانطور که من در ابتدای بحث گفتیم، ما یک کشور معدنی صرف نیستیم و صنایع نفت و پتروشیمی ما سهم بسیار بیشتری در اقتصاد کشور دارند. در واقع بخشی از منابع خدادادی ما را معدن تشکیل می‌دهد و از این لحاظ تفاوت بسیار زیادی با دو کشور استرالیا و برزیل داریم. به هر حال در حال حاضر در GDP کشور معدن سهم خوبی دارد. اگر بخواهیم به چیزی که در سندن چشم‌انداز ۱۴۰۴ به آن اشاره شده برسیم، معدن نباید سهمی کمتر از ۱۰ درصد در GDP داشته باشد.

فولاد مبارکه به‌عنوان بزرگ‌ترین فولادساز خاورمیانه چه نقشی در تولید ناخالص داخلی و پیشرانی اقتصاد داشته است؟

در حال حاضر فولاد مبارکه به تنهایی (بدون احتساب شرکت‌های زیرمجموعه‌اش) سهمی یک‌درصدی در تولید ناخالص داخلی کشور دارد و در GDP بخش صنعتی سهمی ۴-۵ درصدی دارد. به‌طور کلی فولاد مبارکه در GDP نقشی اثرگذار دارد. اگر زیرمجموعه‌های این شرکت را نیز در نظر بگیریم سهم فولاد مبارکه بسیار بیشتر خواهد شد. با احتساب واحدهایی مانند فولاد هرمزگان، فولاد سپیددشت، فولاد امیرکبیر، سنگان و... سهم ما در تولید ناخالص داخلی به ۳ تا ۴ درصد طی پنج سال آینده خواهد رسید. البته این سهم به شرطی است که طرح‌های ما در خصوص نزدیک شدن به معادن و تکمیل زنجیره تولید به انجام برسد.

فولاد مبارکه برای تولید در سال جاری چه عده‌ی را در برنامه خود پیش‌بینی کرده است؟

براساس برنامه‌ریزی‌های ما، در سال جاری پیش‌بینی می‌شود فولاد مبارکه معادل ۶.۲ میلیون تن تولید فولاد خام داشته باشد. از طرفی براساس برآوردهای ما، تولید فولاد هرمزگان تا پایان سال ۱۳۹۶، ۱.۵ میلیون و ۴۰۰ هزار تن خواهد بود. پیش‌بینی ما از میزان تولید اسمال فولاد سبا نیز یک میلیون تن بوده است. در مجموع انتظار داریم تا پایان اسمال حدود ۹ میلیون تن تولید فولاد خام در گروه فولاد مبارکه داشته باشیم. مسلماً چشم‌انداز ما در خصوص تولید صعودی است و در سال آینده بر این میزان افزوده خواهد شد. براساس پیش‌بینی‌های ما، انتظار داریم در پایان سال جاری میزان صادرات فولاد مبارکه به ۱.۵ میلیون تن و فولاد هرمزگان به ۷۰۰ هزار تن برسد یعنی در مجموع باید ۲ میلیون و ۲۰۰ هزار تن صادرات داشته باشیم که در مقایسه با سال گذشته شاهد تغییر خاصی نخواهیم بود. در واقع تولید ما نسبت به سال گذشته افزایش خواهد یافت ولی این افزایش تولید به دلیل رونق بازار و افزایش تقاضای بازار داخلی خواهد بود.

این یعنی فروش منابع خدادادی یا همان خام‌فروشی که اصلاً به صلاح نیست. در واقع وقتی ما صحبت از سرمایه‌گذاری می‌کنیم منظور سرمایه‌گذاری در معدن و صنایع پایین‌دستی برای صادرات محصولات نهایی است، نه صادرات محصولات معدنی به صورت خام.

مذاکرات انجام شده با سرمایه‌گذاران خارجی در چه مواردی صورت گرفته است؟ آیا امیدی به بهبود شرایط هست؟

ما در دو بعد وارد مذاکره شدیم، یکی فروش محصولات بود که در حال انجام آن هستیم. در حال حاضر ما به اتحادیه اروپا و کشورهای دیگر محصولات معدنی خود را صادر می‌کنیم. بعد دیگر، مذاکره در خصوص تأمین منابع مالی مورد نیاز برای طرح‌های توسعه‌ای بوده است که در این راستا نیز توافقی‌هایی انجام و قراردادهایی نیز با شرکت‌های اروپایی منعقد شده و در حال حاضر در جریان فرآیند دریافت فاینانس هستیم و امیدواریم زودتر این موضوع نهایی شود.

نقش بخش خصوصی در توسعه «صنعت معدن»

این است که شرکت‌ها و سرمایه‌گذاران اروپایی برای ورود به ایران و سرمایه‌گذاری یا تأمین منابع مالی کافی در حوزه معدن اعلام آمادگی کرده و رویکرد مثبتی دارند. البته باید توجه داشت که برای تشویق سرمایه‌گذاران خارجی باید قوانین و مقررات و فضای امنیت جامعه برای سرمایه‌گذاران فراهم شود.

نقش دولت و سیاست‌گذاران در فرآیند جذب سرمایه‌گذاران خارجی و توسعه صنایع معدنی چیست؟

دولت باید در کنار سیاست‌گذاری، نقش تسهیل‌کننده داشته باشد. در حوزه سیاست‌گذاری باید با توجه به تجربه کشورهای دیگر در جذب سرمایه‌گذاران داخلی و خارجی، قوانین و راهکارهای عملی را ارائه کند. ایجاد امنیت برای سرمایه‌گذاران، ارائه طرح‌های تشویقی و انگیزشی، معافیت‌های مالیاتی برای مدت محدود و بسیاری از کارهای متداول دیگر باید در دستور کار دولت قرار گیرد. از سوی دیگر دولت باید با توجه به نیازهای کشور، خلأهای موجود در بحث تأمین منابع

سنگ‌آهن، کنسانتره‌سازی یا گندله‌سازی، احیا، تولید شمش فولاد و مراحل پایین‌دستی می‌شود در مجموع باید حدود ۷۰۰ تا ۸۰۰ میلیون یورو سرمایه‌گذاری شود. اگر بخواهیم تولید ۵۰ میلیون تنی داشته باشیم باید به این نکته توجه کنیم که بخشی از این ظرفیت موجود است، چراکه بعضی از واحدهای تولید ناقص هستند به این معنا که یا صنایع بالادستی را ندارند یا پایین‌دستی. با وجود این اگر قرار باشد تولید ۵۰ میلیون تنی در این بخش داشته باشیم، از مرحله‌ای که سنگ‌آهن استخراج شده باید فرآوری آغاز شود و برای رسیدن به محصول نهایی چیزی حدود ۳۰ میلیارد یورو باید سرمایه‌گذاری شود. البته باید توجه داشت که این هزینه‌ها جدا از بحث اکتشاف و استخراج است که در واقع باید هزینه آنها را نیز به سرمایه‌گذاری‌ها افزود.

در مسیر سرمایه‌گذاری‌های خارجی چه موانعی وجود دارد؟ به منظور برطرف ساختن این مشکلات چه راهکاری را پیشنهاد می‌کنید؟

واقعیت این است که در ایران، سیستم بانکی قوی

اجازه دهید بحث را با این پرسش آغاز کنم، آیا معادن و صنایع معدنی به‌خصوص فولاد، این پتانسیل را دارند که به‌عنوان پیشران رشد اقتصادی در نظر گرفته شوند؟

به‌طور کلی در کشور ما صنعت نفت پیشران اصلی اقتصاد به حساب می‌آید. بعد از نفت وقتی وارد بخش صنعت شویم، معدن و صنایع معدنی به‌عنوان یک صنعت صادر حرف اول را در میان محرک‌های اقتصادی می‌زند. معمولاً برای تعریف پیشران‌های اقتصادی به دنبال صنایع مولد می‌روند و صنایع معدنی یکی از صنایع مولد اصلی کشور به حساب می‌آید، به همین دلیل به آن صنعت مادر گفته می‌شود. به هر حال وقتی قرار است صنعت فولاد با بگیرد (از استخراج تا فرآوری) زنجیره تولید اشتغال فراوانی با خود به همراه دارد و طی این فرآیند درآمد ناخالصی ملی افزایش پیدا می‌کند. به‌طور کلی بخش برجسته‌ای از رشد اقتصادی حوزه صنعت مربوط به معدن و صنایع معدنی می‌شود.

بخش معدن و صنایع معدنی ما از چه پتانسیل‌هایی برخوردارند؟

تفاوت بزرگی که میان ایران و کشورهای همسایه وجود دارد این است که ایران خوشبختانه معادن بسیاری را در زمینه‌های مختلف در خود جای داده است. برای مثال ما هم‌اکنون بزرگ‌ترین معادن سنگ‌آهن را داریم، البته به دلیل پراکندگی معادن سنگ‌آهن در یزد، کرمان و خراسان، اندازه این معادن در مقایسه با کشورهای چین و برزیل و استرالیا کوچک به حساب می‌آید، ولی هر کدام از این معادن به نوبه خود با ذخیره چندصد میلیون تنی و حتی برخی یک میلیارد تنی جزو معادن بزرگ محسوب می‌شوند. در حوزه مس، گسترده‌ی معادن مس کشور بسیار زیاد است؛ در حوزه آلومینیوم، معادن آلومینا موجب رونق صنعت آلومینیوم شده؛ در زمینه سرب و روی، معادن بسیاری در کشور وجود دارد و در مجموع بخش فلزات ایران دارای معادن بسیار زیادی است که می‌تواند از آنها بهره‌مند شود. معادن تیتانیوم، طلا و بسیاری از فلزات قیمتی دیگر نیز در کشور یافت می‌شود و همه اینها می‌تواند به‌عنوان پتانسیلی برای رشد صنعت و به دنبال آن رشد اقتصادی در نظر گرفته شوند. چراکه امروزه حمل‌ونقل مواد معدنی یکی از پرهزینه‌ترین مراحل است و بخش عمده‌ای از هزینه تولید را به خود اختصاص می‌دهد. به‌طور کلی کشورهای در این بخش برنده به حساب می‌آیند که این مزیت نسبی را داشته باشند. از این‌رو کشورهای که دارای معادن متعددی در داخل خاک خود هستند تا حد بسیار زیادی هزینه‌های حمل‌ونقل را کاهش می‌دهند. برای مثال در کشور ما بیشترین فاصله‌ای که یک ماده معدنی از معدن به واحد فولادسازی طی می‌کند به‌طور متوسط ۴۰۰ تا ۵۰۰ کیلومتر است، بنابراین در مقایسه با فولادسازی که در کشورهای همسایه ما مشغول تولید است و باید سنگ‌آهن خود را از برزیل یا مثلاً استرالیا وارد کند یک مزیت بزرگ به حساب می‌آید. همین پتانسیل باعث شده ما در حوزه صنایع پایین‌دستی سرمایه‌گذاری‌های کلانی داشته باشیم. در واقع وجود معادن در کشور سرمایه‌گذاری در صنایع پایین‌دستی را از نظر اقتصادی توجیه‌پذیر می‌کند.

چه مواردی مقرون به صرفه‌بودن یک سرمایه‌گذاری در حوزه معدن و صنایع معدنی را تعیین می‌کنند؟

به‌طور کلی میزان سرمایه‌گذاری‌ها بسته به هدف موردنظر متفاوت خواهد بود. برای مثال در بخش فولاد برای تولید یک میلیون تن فولاد از سنگ‌آهن تا محصول نهایی که شامل مراحل مختلفی چون فرآوری



و جذب سرمایه‌گذاری‌های مورد نیاز در این حوزه چیست؟

به هر حال هر کاری که در کشور بخواهد به مرحله اجرا برسد نیازمند حمایت دولت و مجلس است. ممکن است سرمایه‌گذاری‌های کوچک در مقیاس ۱۰ تا ۲۰ میلیون یورو بدون حمایت دولت امکان‌پذیر باشد، ولی زمانی که صحبت از سرمایه‌گذاری‌های کلان می‌شود نمی‌توان بدون حمایت و پشتیبانی روانی و مالی دولت به موفقیت رسید. بحث اینجاست که سرمایه‌گذار می‌خواهد سرمایه خود را به کشوری وارد کند که تابعیت آن کشور را ندارد. همین موضوع غریبه بودن نسبت به محیط سرمایه‌گذاری، سیاست‌گذاری و کسب‌وکار ریسک‌هایی را با خود به همراه دارد. به همین دلیل سرمایه‌گذار خارجی قبل از ورود به کشور باید تمامی ریسک‌ها را تجزیه و تحلیل و ارزیابی کند که در قبال این خطرات چه دستاوردی خواهد داشت، چه حمایت‌هایی از او در این جهت می‌شود و چگونه می‌تواند این ریسک‌ها را کاهش دهد و مدیریت کند. دولت یا سیستم بیمه‌ای تا چه حد می‌تواند ریسک‌های موجود را پوشش دهند. کما اینکه زمانی که به دنبال تأمین منابع مالی مورد نیاز از خارج کشور

مالی، پتانسیل‌های سرمایه‌گذاری و... سرمایه‌گذاران را هدایت کند. در حال حاضر ایران به‌عنوان یک کشور نفت‌خیز در عرصه جهانی شناخته شده است. به همین دلیل شاید برای جذب سرمایه در صنعت نفت با مشکل چندانی مواجه نباشیم، اما در بخش معدن، ایران یک کشور نوپا و شناخته‌نشده به حساب می‌آید. بنابراین باید پتانسیل‌های موجود در این حوزه را به سرمایه‌گذاران خارجی شناساند. البته در این میان نقش سرمایه‌گذاران ایرانی خارج از کشور بسیار حیاتی است.

دولت آقای روحانی چه اقداماتی در جهت تسهیل جذب سرمایه‌گذاران و ایجاد انگیزه برای آنها انجام گرفته است؟

در این خصوص صحبت‌هایی شده و داوطلبانی نیز ابراز تمایل کرده‌اند (البته نه از سوی ایرانیان خارج از کشور)، ولی این داوطلبان عمدتاً به دنبال این هستند که با سرمایه‌گذاری در بخش معدن، ماده خام را به کشور خود ببرند. برای مثال یک سرمایه‌گذار خارجی در خاورمیانه که در بخش فولادسازی مشغول به کار است ترجیح می‌دهد به جای وارد کردن سنگ‌آهن از استرالیا یا برزیل، مواد اولیه موردنظر خود را از ایران وارد کند. در واقع چنین سرمایه‌گذاری‌های مشکلی را از ما حل نمی‌کنند.

وجود ندارد. از سوی دیگر سرمایه‌گذاران در چنین صنعت بزرگی، به تنهایی و با سرمایه‌های خود وارد گود نمی‌شوند، هرچند حدود ۱۵ تا ۲۰ درصد از منابع مالی خود سرمایه‌گذار حاصل می‌شود، اما ۸۰ تا ۸۵ درصد از این سرمایه‌گذاری‌ها از منابع و تسهیلات بانکی تأمین می‌شود؛ موضوعی که در این میان باید به آن اشاره شود این است که در کشور ما هم منابع مالی بانکی به این عظمت وجود ندارد و هم نرخ سود بسیار بالاست و در واقع این منابع گران هستند. بنابراین تنها منابعی که باقی می‌ماند، منابع خارجی است. این منابع خارجی می‌تواند به صورت تأمین مالی یا سرمایه‌گذاری خارجی صورت بگیرد. به‌طور کلی حالت ایده‌آل این است که شرایطی در داخل کشور فراهم شود تا سرمایه‌گذار خارجی انگیزه لازم را برای سرمایه‌گذاری در بخش معدن و صنایع معدنی داشته باشد. در شرایطی صورت می‌توان از تسهیلات خارجی و فاینانس نیز برای تأمین منابع مالی مورد نیاز استفاده کرد. به هر حال باید شرایط لازم را فراهم کرد. بزرگ‌ترین مانعی که بر سر راه ورود سرمایه‌گذاران خارجی وجود داشت، بحث تحریم‌ها بود که خوشبختانه پس از برجام این مشکل حل شده است. با وجود صحبت‌هایی که در این خصوص می‌شود واقعیت



قراردادهای ایران با شرکت های خارجی در ۱۸ ماه گذشته

سرمایه گذاری خارجی در ایران به روایت بلومبرگ



بلومبرگ در گزارشی فهرست سرمایه گذاری را که در ۱۸ ماه گذشته وارد ایران شده و در بخش های مختلف اقتصاد ایران، سرمایه گذاری کرده اند، منتشر کرد. به گزارش بلومبرگ، بعد از توافق هسته ای ایران با کشورهای قدرتمند دنیا در سال ۲۰۱۵، سرمایه گذاران به ایران هجوم آوردند و این امر، احتمال هر گونه حمله آمریکا به توافق هسته ای در آینده را کاهش می دهد. فضای سرمایه گذاری از ژانویه سال گذشته بعد از برداشته شدن تحریم ها با توجه به هجوم هتل داران برای سرمایه گذاری در ایران تغییر کرد. در حال حاضر با توجه به اضافه کردن تحریم ها توسط دونالد ترامپ و ابراز ناامیدی او از توافق بحث هایی ایجاد شده است که آیا این توافق هسته ای با برجا می ماند یا خیر. این در حالی است که حمایت بقیه کشورها، چین، روسیه، فرانسه، آلمان و انگلیس که پول های شان را در ایران سرمایه گذاری کردند در این بخش نقش مهمی خواهد داشت.

صنم وکیل، یکی از افراد چاتمن هاوس در خاورمیانه و کره شمالی در برنامه ای در لندن گفته بود: «این کشورها فشار زیادی را برای حفظ دسترسی به بازارهای ایران تحمل کردند. جدا شدن ایران و از بین رفتن این توافق به نفع آنها نیست.» در حال حاضر شرایط خوبی در ایران وجود دارد؛ مقامات ایران اعلام کرده اند که می خواهند به میزان ۶۰ میلیارد دلار سرمایه خارجی در بخش نفت و گاز تا آخر سال جاری جذب کنند. قراردادهایی که در ۱۸ ماه گذشته امضا شده است، در حوزه های انرژی، صنعت، حمل و نقل و مخابرات بوده است.

انرژی

- * توتال همراه با شرکت نفتی چین قرارداد ۲۰ ساله ای به ارزش ۵ میلیارد دلار را برای توسعه فاز ۱۱ پارس جنوبی امضا کرده اند.
- * شرکت کره جنوبی SK E&C با شرکت ملی نفت ایران قرارداد ۱۶ میلیارد یورو (۱۸ میلیارد دلار) برای توسعه پالایشگاه تبریز در شمال غرب ایران امضا کرد.
- * واحد بین المللی ترکیه با وزیر انرژی ایران قراردادی با ارزش ۴.۲ میلیارد دلار برای تأسیس هفت کارخانه گاز طبیعی امضا کرد.
- * سینوپک چین نیز با شرکت ملی پالایش و پخش ایران قرارداد ۱.۲ میلیارد دلاری برای توسعه فاز یک پالایشگاه آبادان در استان خوزستان امضا کرد.
- * شرکت شل نیز توافق نامهای برای مطالعه میدانی آزادگان و یادآوران امضا کرد.

حمل و نقل

- * شرکت رنو با امضای قرارداد ۶۶۰ میلیون یورویی با وزارت صنعت، معدن و تجارت به شکل سرمایه گذاری مشترک برای تولید خودرو در ایران همکاری می کند.
- * فولکس واگن با یک شرکت داخلی برای فروش دو مدل خودرو به توافق رسیدند.
- * پژو سیترون نیز با ایران خودرو به شکل سرمایه گذاری مشترک، ۴۰۰ میلیارد یورو برای توسعه خودروها سرمایه گذاری می کند.

مخابرات

- * CREC چین نیز توافق نامهای با ارزش ۲ میلیارد دلار با شرکت لومینیم ایران برای شروع عملیات در استان مرکزی امضا کرد.

مخابرات

- * گروهام تی ان ۴۹ درصد سهم شرکت دولتی اینترنتی ایران را به ارزش ۴۰ میلیون دلار خرید و همچنین به دنبال سرمایه گذاری ۷۵۰ میلیارد دلاری در پروژه فیبر نوری ایرانی است.

مريم خزاعي، معاون بررسي هاي اقتصادي اتاق تهران، با توضيح اينكه بررسي پتانسيل هاي صادراتي ايران به كشورهاي همسايه از سال گذشته در دستور كار اتاق تهران و اين معاونت قرار گرفته است، گفت: روابط و مناسبات سياسي كشور عمان با ايران در مقايسه با ساير كشورهاي عضو شورای همکاری خلیج فارس، مناسب و رو به توسعه است اما با این حال در حوزه مناسبات اقتصادی هنوز دو کشور نتوانسته اند از ظرفیت های موجود استفاده کنند. وی با بیان اینکه حجم واردات کالا توسط کشور عمان براساس آخرین آمار تجارت خارجی این کشور ۲۳ میلیارد دلار است، افزود: با این وجود، سهم ایران در ارزش واردات این کشور کمتر از ۳ درصد است. معاون بررسي هاي اقتصادي اتاق تهران با اشاره به اينكه اقتصاد كشور عمان طی سال هاي اخير به سمت اقتصاد غيرنفتي حرکت کرده است، گفت: دولت این کشور طی برنامه توسعه پنج ساله هفتم (۲۰۱۶ تا ۲۰۲۰) قصد دارد تحولات عظیمی در حوزه اقتصاد این امیرنشین ایجاد کند و اقتصاد غیرنفتی مبنای برنامه پنج ساله و برنامه ملی تنفیذ برای افزایش تنوع بخشی به اقتصاد این کشور قرار گرفته است.

به گفته خزاعي، براساس برنامه ريزي هاي صورت گرفته، اولويت هاي آینده اقتصاد کشور عمان بر حوزه های صنعت، حمل و نقل و لجستیک، گردشگری، صنعت ماهیگیری و نیز معدن تمرکز یافته و این در حالی است که سرمایه گذاری روی تولید محصولات پتروشیمی به ویژه پلی اتیلن نیز جزو برنامه های کلان اقتصادی این کشور قرار دارد. وی در عین حال تصریح کرد که بررسی های روی سیاست های اقتصادی کشور عمان نشان می دهد توسعه خطوط کشتیرانی، ریلی و زمینی و همچنین توریسم در این کشور طی سال های آتی رشد فزاینده ای خواهد داشت. از این رو، حضور شرکت های ایرانی فعال در زمینه صادرات خدمات فنی و مهندسی در بازار عمان می تواند به عنوان یک فرصت بزرگ اقتصادی تلقی شود.

خزاعي در ادامه به وضعیت باثبات و در عین حال رو به رشد برخی متغیرهای اقتصادی این کشور اشاره و عنوان کرد که براساس گزارش های بین المللی موسسات اعتباری از جمله مؤسسه مودی (MOODY) یا سازمان همکاری و توسعه اقتصادی (OECD) رتبه اعتباری این کشور به ترتیب در گروه های Baa1 و Baa2 تعیین شده که به معنای وضعیت مناسب و باثبات است.

عمادالشکلی:

خدمات دهی به فعالان اقتصادی تسهیل می شود

مدیرکل ترویج سرمایه گذاری سازمان توسعه صادرات و سرمایه گذاری عمان (اتراه) گفت: ارائه خدمت به اعضای اتاق مشترک برای ما افتخار است و هدف ما در این سازمان کمک به فراهم شدن شرایط سرمایه گذاری و فعالیت در عمان است و خواستار آن هستیم که خدمات دهی به فعالان اقتصادی ایرانی تسهیل شود و با کمک اتاق مشترک و آقای ضرابی برنامه ریزی کرده ایم امسال برای معرفی ظرفیت های سرمایه گذاری در عمان سیمینار دیگری را برگزار کنیم. عمادالشکلی گفت: دولت عمان در دو سال اخیر تلاش کرده است که شرایط سرمایه گذاری برای ایرانی ها در عمان فراهم شود و سازمان اتراه نه تنها کمک به آغاز سرمایه گذاری خواهد کرد، بلکه در مراحل بعد همچون توسعه صادرات و مطالعات بازار را نیز در کنار سرمایه گذاران خواهد داشت. عمادالشکلی، عمان را دروازه ای برای ورود کالاهای ایرانی به دنیا دانست و گفت کشورش چند تفاهنامه تجارت آزاد با کشورهای مختلف از جمله آمریکا و سنگاپور امضا کرده و هر دو سال یکبار هم به لیست محصولات این قرارداد افزوده می شود. مدیرکل ترویج سرمایه گذاری (اتراه) گفت: عمان کشوری صلح طلب است و همیشه از جرائم مالی و سیاسی به دور بوده است و این موردی است که سرمایه گذاری در عمان را به یک سرمایه گذاری امن تبدیل کرده است. وی گفت: ما در این سازمان به دنبال شریک تجاری مناسب برای سرمایه گذاری هستیم که در قدم های اولیه شراکت به صورت ۷۰ درصد ایرانی ۳۰ درصد عمانی خواهد بود که می تواند تا ۵۰ به ۵۰ هم برسد. عمادالشکلی ضمن اشاره به ویژگی ها و ظرفیت های سرمایه گذاری در عمان گفت: دولت عمان به یک دولت الکترونیک تبدیل شده و سرمایه گذاری های زیادی در زمینه دانش و فناوری انجام شده است. وی ادامه داد: کشور ایران از ظرفیت های مختلفی در زمینه خدمات سلامت، حمل و نقل، معدن و لجستیک و خدمات فنی و مهندسی دارد که می تواند به راحتی در این زمینه ها در عمان سرمایه گذاری کند.

منطقه ویژه اقتصادی سرخس
Sarakhs Special Economic Zone

انرژی و حمل و نقل

مزیت اصلی منطقه ویژه اقتصادی سرخس

تبدیل منطقه ویژه اقتصادی سرخس به فضای فعالیت های گاز بنیاد احداث واحدهای مینی ریفریتری

احداث واحدهای پتروشیمیایی در سایت انرژی منطقه ویژه اقتصادی احداث شهر منطقه ای انرژی

منطقه ویژه اقتصادی سرخس

تلفن: ۰۵۱۳۷۶۱۵۰۶۵ | شماره: ۰۵۱۳۷۶۱۵۰۶۷



Under Construction در حال احداث

<http://www.mokran.ir>

88700771-88700772-88700773

info@Mokran.ir

Chabahar; The Third Iran`s Petrochemical Hub

Selection of Chabahar region as a future petrochemical hub by the Iranian Government, and taking advantage of the outstanding strategic position of that region were the main incentives for choosing the Free Trade-Industrial Zone of Chabahar as the location for Mokran Petrochemical Complex.

Accordingly, Negin Mokran Development Petrochemical Company (NMPC) was established and designated as master developer of the project; in effect taking the responsibility of creation and development of Iran's third petrochemical hub. Covering an area of approximately 1,200 hectares, Mokran Petrochemical Complex consists of four urea-ammonia plants, four methanol-ammonia plants, four methanol plants, two olefin plants, one aromatics plant, one methanol-to-propylene plant and one crystal melamine plant plus three sections reserved for construction of additional plants and nine sections reserved for construction of 30 downstream units.

NMPC is in charge of creating the infrastructures (acquiring land, preparing the foundations for the complex), construction of concentrated utility services, and construction and development of storage, tanks and terminals.

National Iranian Gas Company (NIGC) is in charge of constructing the 7th (natural gas) pipeline, 902 KM of which has been completed from Asaluyeh to Iranshahr and the remaining 300 KM is under construction from Iranshahr to Chabahar. NMPC is also in charge of construction of a 1070 KM ethane pipeline from Asaluyeh to Chabahar as feed for the olefin plants within the complex.

Upon completion of the project, NMPC will manage the distribution of the utility services, the product pipeline, storage, tanks and terminals, as well as managing the civic affairs of the complex.

NMPC has thus far spent about US\$60 million for completing several tasks, including: completion of conceptual, technical and economic feasibility studies; Environmental Impact Assessment (EIA) study for acquiring related permits from the responsible agencies; leveling and foundation work on the land; providing water and electricity, constructing access

roads; surface runoff channeling network. Total projected production capacity of the complex will be 26 MTPY, a considerable part of which will be exported with the rest being either used as feed for other plants and downstream units within the complex or shipped to domestic markets. With total projected expense of about US\$ 15 billion, total annual income is estimated at about US\$ 14 billion.

Twenty-year tax and tariff exemption, more than 1000 KM reduction in ship-

investment value of about US\$4.5 Billion.

By bringing employment and development to the region and creating attractive opportunities for our investors, we believe that the future can only become brighter.

The Advantages of Petrochemical Hub Establishment in CFZ Chabahar, The southernmost city of Iran, is a Free Trade & Industrial Zone situated in Sistan-Baluchistan province on the Coast of Oman Sea out of Persian Gulf region.

the region.

5. Chabahar bears a multimodal transportation system of Air, Sea and Road with Kerman-Zahedan Rail Road being developed to pass through Chabahar extending to mainland and thus to International railroads.

6. Requiring marine transportation, Shahid Kalantari & Shahid Behshti ports were built and equipped as major facilities to handle the shipment.

7. Other facilities such as Hotels, Hospi-

ties done in 2004-2005 Negin Mokran Development Petrochemical Company (NMPC) was established with the general purpose of preparing Chabahar as the future hub of petrochemical industry. NMPC is also responsible to have the general feasibility study of the overall petrochemical projects done and the Ethane Gas Pipeline project for transferring South Pars ethane gas from Asalouye to Chabahar performed. NMPC has pioneered, defined and planned 18 petrochemical plants comprising of 5 Methanol, 4 Methanol-Ammonia, 4 Urea-Ammonia, 2 Olefins, 1 MTP, 1 Crystal Melamine and 1 Aromatics. To render these tasks, NMPC has established four subsidiary companies to initiate, build and run Infrastructures, Utility, Pipe Lines and Storages (Jetties, Off-side facilities). While 100% of utility, off-side and pipe lines basic engineering designs have already been done, the basic and detail design storage facilities and the corridor also have been done. The methane pipeline constructing have been started from Iranshahr. The advantages presented by these plants in Chabahar Free Trade & Industrial Zone include but are not limited to Proximity to Oman Sea outside of Persian Gulf

Easy access to Asian Markets and the rest of the World

Pre-Existence of Infrastructures such as Airport, Railway (under construction), University & Marine facilities (ports, jetties, etc.)

20-Years Tax & Duty Exemption
Guaranteed Foreign Investments & the gained profits

Tax & Tariff Exemption of all Goods & Materials imported to the Zone such as Construction Materials, Equipment, etc.

Local Investors have already committed and signed up the required contractual agreements for most of the petrochemical plants. While Foreign Investors are currently in the process of acquiring plants. Nevertheless we do invite, urge and welcome the Foreign & Local investors in private sector to take advantage of this economically lucrative opportunity thus presented.



ping distance (as compared with average distance from inside the Persian Gulf), being the major trade corridor to land-locked Central Asian markets, direct access to the Indian Ocean, being outside of the Persian Gulf and strait of Hormuz and thereby not subjected to the related regional tensions and many other advantages are why NMPC has been able to secure several contracts with investors with total projected

2. Strategically being located in the cross section of the North and South International Corridors.

3. It is the only port with direct access to Indian Ocean and Oman Sea where the location well qualifies it for Industrial Development, Trade and Transit of Goods.

4. Besides proximity of the port to the landlocked countries such as Afghanistan and Central Asian signifies it as a unique major Transit & Logistic Hub for Iran and

tals, International University, Markets and Shopping Centers are all well developed and expanding in the city too.

Chabahar Free Zone Petrochemical Hub Establishment

Reference to the cabinet Resolution dated 04/29/2011 designating Chabahar as the future hub for Petrochemical Industry and based on National Petrochemical Company (NPC) initial stud-



PGPICC



Petrochemicals are amongst the wide-ranging industries which demand much experience over time to distinguish between different products and their respective applications.

PGPICC offers world-class consultation services in order to indicate your needs sensibly, in addition to the appropriate source of supply.

We are responsible for trading the whole products of Persian Gulf Holding's subsidiaries. This amount values about \$8 billion, annually. Normally 39% of production volumes are exported (7.2 mt) that would cover 45% of our production value, indicating export of high-value products.

Our Products



Polymers

HDPE, LDPE, PET (TG, BG, FG), POY, PVC (S,E), SBR, POLYCARBONATE



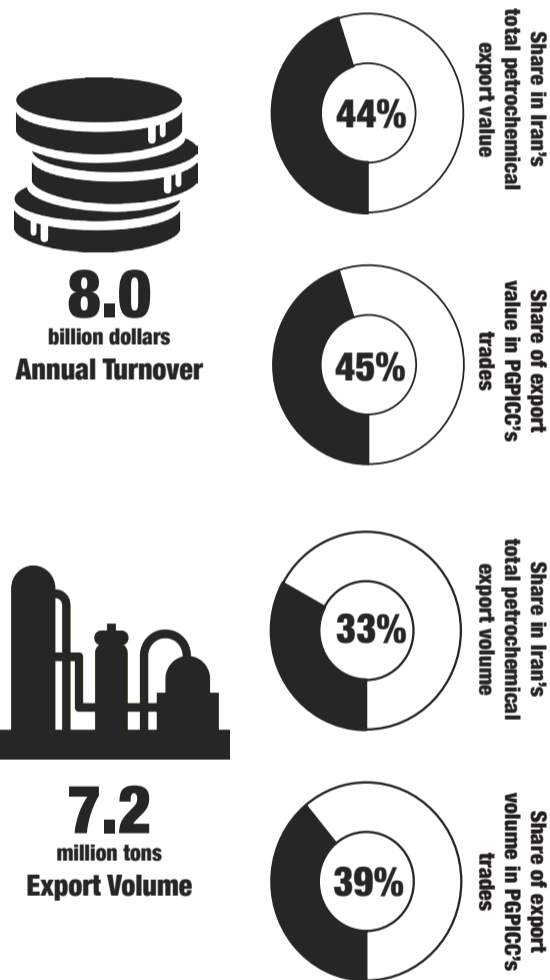
Chemicals and Aromatics

Paraxylene, Orthoxylene, Benzene, Styrene, PTA, NaOH, Epoxy resin, TDI, MDI



Feeds and Fuels

Heavy end, Light end, Raffinate, C5+, MTBE, PyGas, LPG



Therefore, PGPICC is the sole Trading Arm of 14 petrochemical complexes and conducts over 18 mmtons annually. Thus, our diversity can meet all your petrochemical needs, ranging from fuels e.g. LPG and basic products e.g. EDC and Caustic soda, to engineered polymers e.g. Epoxy resins.

WE SECURE THE SUPPLY



Zarabi: Head of the chamber of Iran and Oman in an interview with the newspaper today

Oman precious wealth for the economy

Head of the chamber of Iran and Oman in an interview with the newspaper today pointed to the importance opportunities in the region, "If we don't provide harbor infrastructures, especially ports of Chabahar, a golden opportunity to be in touch with rest of the world through Oman will be lost." He said.

In order to have constructive interaction with Oman, the joint room of Iran and Oman has been established since 92 for communication and interaction with the kingdom. A neighboring country where is considered a permanent allied to our country's politics in the region and for a long time, merchants and businessmen of the two countries formally and informally have been communicated to achieve economic goals.

Mr. Zarabi with a successful track record in the field of business and management of different companies with the votes of the members of the Joint Chamber took the helm of the set and in this short time of formation of the room, by lobbying with manufacturer has been able to achieve remarkable success to facilitate trade and commerce and investment between the two countries. Because of the importance of constructive engagement with neighbors, especially the Sultanate of Oman, to obtain expert opinion we spoke with him.

How is an economic relation between Iran and Oman? What caused our exports have increased more than double in comparison with the year 92?

Joint Chamber of Commerce of Iran and Oman began its work in earnest in 1392. In addition of presenting the capabilities and potentials of the two sides to enhance

communication infrastructure, the desired results have been achieved that the increase in exports is one of these achievements. According to direct export statistics, which have been recorded in the custom, in 92 our exports to Oman totaled \$ 146 million and in the seven months of this year the number reached to 390 million dollars.

In the past, the possibility of increasing exports was difficult because in the implementation of MOUs and the discussion there was no serious attempt to fix flaws. Fortunately, with constructive negotiations that finally have been achieved through joint room, in this matter, we were able to achieve great success and in the future we are able to increase exports since we had two issues as strategies for growth and improvements on the agenda.

One is increasing exports and the other attracting foreign investment in order to get out of recession. Oman's export in the current situation is significant for us with regard to the huge investments on its ports, especially the ports of Sohar and Deghom and the proximity to the ports of Iran and on the other hand, due to sanctions that have not been completely removed which makes it difficult for us to export our goods because Oman has provided facilities for Iranian investors and businessmen that Iran can easily export its goods and products to all around the world through Oman.

Among the most important tasks pursued by Iran and Oman common room, trilateral agreement between Iran, Oman and Brazil can be noted which in the near future by Iran's and Brazil's food and pri-



private sector investment in Chabahar and Sohar Free Zone, these areas will become the hub of foods. And because the relationship between the ports of the Gulf states, India, Pakistan and African countries and countries of the CIS, the population of two billion people is an opportunity that can

be best exploited. On the other hand, as you know Ashgabat agreement that will be the East-West Corridor by activating more in Chabahar port has this potential to become a bridge linking East and West which this opportunity must not be lost easily. Since Pakistanis with Chinese cooperation are looking to replace this relation, we as soon as possible to take advantage of the situation should quickly provide the necessary infrastructure in Chabahar.

Mr. Zarabi Oman share of imports from Iran is about one percent of other countries. Why is that?

By Surveys conducted in 92, we noticed the obstacles we had to overcome had not been fixed. For example, we did not have any relationship with Oman Shipping. Air communication was poor. At that time our businessmen to get visas had many problems and there was no banking relationship. In this situation, how trade was possible? On the one hand Transit problems and on the other hand, there was the issue of a visa. Registration of companies in Oman was not an easy task. These obstacles have been solved now. Having a cargo line between

the two countries by Lobbying of the joint room is another important tasks performed by the joint room. Omani government approval for commercial multiplex visa for Iranian is also another accomplishment of this room. Furthermore, following good lobbies of joint room, conditions provided

for Iranian businessmen who can easily do the registration of companies in Oman. It can be said, the most important services of the room are to facilitate transit and relations of these two counties?

These measures have not only done by us as I said, there was a general willingness to cooperate with all relevant devices to facilitate matters. Our most important task as a liaison between the three branches of government, was identifying the obstacles. Of course, we went even further. In this regard, the Letter of Understanding was signed on May 94 in Room of Iran and Oman by the shipping company and this line was launched in June. Development in the field is ongoing and so far numbers of ships have been even greater. Now the subject that we have at hand is shipping between the port and the Port of Sohar.

One of the problems of our country merchants in relation to other countries is the shadow of sanctions on banking and monetary dealings after Joint Comprehensive Plan of Action is still not fully facilitated. Is that a case with Oman?

Joint Comprehensive Plan of Action must have a positive impact and conditions have been much better. But we can say that the follow-up by the central banks of the two countries and the joint room, we have been a pioneer in the field. One of the main problems was the issue of bank transfers and transactions which we could fix. Banking relation of one or two of our banks has been set with Omani banks and we hope we can use this opportunity available to the general empathy and determination in Oman to benefit businesses and help our economy.

Mobarakeh Steel Group

Undisputed Leadership in Flat Steel Production in MENA

Pioneering in the Iranian steel industry by maintaining minimum 45 percent share of the domestic steel production output as an organization with excellence in economical production, quality, technology, indigenization & continuous presence in the world market

Our Ideas Shape Our Future ...



Sustainable Development by Protecting the Environment

visit us at www.msc.ir



MobinSazeGostarKhalije Fars Design and Construction
of Offshore Structures Company

CAPABILITIES:

- Basic and detailed design for EPCI projects
- Procurement Engineering
- Construction of offshore and onshore oil and gas Platforms, refineries and pipelines
- Fabrication yard, equipped with modern machineries
- Conducting mechanical and Non-destructive Tests
- Weighting and lifting of heavy structures
- Offshore and onshore pre-commissioning and commissioning
- Load out of structures up to 8000 tons
- Construction and repair of Jack-ups

FACILITIES:

- Jetty and quay walls with skid way
- Separate workshops for plate/profile cutting, piping, preassembly, coating, etc
- Crawler crane with capacity of to 250 tons(6-units)
- Heavy duty cranes and modern machineries
- 10000 ton launch barge for transportation and installation
- Overhead crane (7 cranes)
- Construction area for jacket and topside
- CNC machine for cutting pipe, profile and plate (Muller Cutting Machine)
- 30 hectares of land with access to jetty
- Construction workshop (15m x 50m)
- Assembly and installation parking (400m x 140m)
- Load-out jetty with 4000 tons & 8000tons capacity